

Mahu lihat langit yang lebih biru

Detik itu berlaku sebaik saya bergelar ibu tunggal. Saya ingat dan genggam kata-kata bekas suami yang 'saya tidak boleh berniaga'. Dari situ saya bertekad akan buktikan kepada diri saya sendiri bahawa saya boleh menjadi usahawan berjaya. Saya boleh melangkah jauh dalam bidang yang saya minati.

Kerana itu saya tinggalkan kerja sebagai eksekutif di sebuah syarikat telekomunikasi bertaraf antarabangsa. Maxis Telecommunication merupakan syarikat pertama saya bertapak. Saya akui, syarikat itu mengajar saya banyak perkara. Saya ditempatkan di bahagian sumber manusia dan perlu mengendalikan pelbagai urusan untuk pekerja syarikat yang datang dari luar negara. Tapi rezeki saya tidak lama di situ. Saya rasakan saya boleh mendapat gaji yang lebih banyak jika bekerja di tempat lain.

Berbekalkan kelulusan sebagai Sarjana Muda dalam jurusan Sains Komputer dari Universiti Putra Malaysia (UPM), saya berhijrah ke syarikat pengeluar dan pembekal komputer yang lebih gah dan dikenali di serata dunia. DELL menjadi destinasi saya seterusnya. Gaji lebih lumayan.

Di sini kehidupan lebih mencabar.



Di hadapan bangunan pejabat yang menjadi kebanggaannya.



Produk kecantikan Alaska.



Berdepan dengan ketua yang mementingkan kualiti kerja yang terbaik, lambakan tugas yang tidak pernah surut membuatkan saya tidak betah bekerja lama di situ.

Sepanjang bekerja makan gaji, seawal jam 8 pagi lagi saya sudah berada di pejabat memulakan tugas dan hanya akan pulang lewat malam. Pendek kata, komitmen kerja yang saya berikan 300 peratus, namun gaji yang diperolehi tetap 100 peratus juga.

Dari situ, saya berjinak-jinak dalam

bidang perniagaan dengan menjadi pengedar produk kesihatan dan kecantikan secara sambilan. Saya buat apabila ada waktu terluang di hujung minggu. Saya tidak menyentuh waktu bekerja memandangkan saya seorang yang komited dengan kerja.

ALLAH SWT maha mengetahui dan tahu apa yang terbaik untuk umatnya. Ketika saya mula berjinak-jinak dalam perniagaan, rumahtangga saya menemui kegagalan. Berpisah dengan suami tidak mematahkan

semangat saya, malah kata-kata beliauah yang menjadikan apa saya hari ini.

Saya nekad mengubah rutin harian saya untuk masa depan saya dan anak perempuan saya. Ketika itu keputusan untuk menukar haluan dari bekerja dengan syarikat besar kepada berniaga sendiri secara kecil-kecilan di ditentang semua keluarga terdekat termasuk emak dan ayah. Namun saya hanya memaklumkan kepada mereka selepas hampir 6 bulan saya berhenti kerja.

Keringat dan air mata

Sebagai anak kelahiran Kota Bharu, Kelantan, minat berniaga sudah ada sejak dulu lagi dan saya memang menyimpan impian untuk membuka perniagaan sendiri, tetapi masih 'takut-takut'. Saya fikirkan masa paling sesuai untuk mengubah angin.

Dari DELL saya mula menjual apa sahaja barang yang boleh dijual dan menjadi kegiatan pengguna waktu itu. Dari tuala wanita hinggalah pakej percutian dan pelancongan, semuanya ada. Saya sudah tidak bergelar 'kuli' lagi.

Akhirnya, berbekalkan pengalaman yang dikutip hampir 10 tahun menjadi pengedar produk kesihatan dan kecantikan, selain mempunyai pengetahuan produk dan kemahuan pengguna, maka lahirlah 'buah hati' saya, Alaska Marketing Sdn Bhd (Alaska)

PROFIL

1. Nama dan Sheh Jaliah Wafarisman
2. Usia 36 tahun
3. Pendidikan: Ijazah Sarjana Muda Sains perniagaan (IPU)
4. Pekerjaan: Perancang, Puncakarya Ubahsua
5. Pekerjaan Semasa: Sarjana Muda Sains perniagaan (IPU)
6. Bilangan anak: 1 orang
7. Bilangan suami: 1 orang
8. Bilangan anak: 2 orang
9. Bilangan isteri: 1 orang
10. Bilangan perniagaan: 1 perniagaan (Alaska Marketing Sdn Bhd)



pada April 2012.

Pertama kali punya syarikat sendiri, saya tidak berani mengambil risiko menyewa pejabat besar, saya fikir cukuplah sekadar sebuah bilik kecil, ada kemudahan asas.

Memulakan langkah sebagai ahli perniagaan ibarat memasuki hutan tebal yang penuh duri. Perlu sentiasa berusaha dan berfikir untuk keluar dari setiap masalah.

Dugaannya, maha hebat. Subhanallah, saya tidak terfikir dugaan seperti itu.

Air mata dan keringat menjadi mainan. Segala masalah di bahu sendiri. Alhamdulillah, produk keluaran Alaska iaitu ALASKA GOLD mendapat sambutan hangat hasil fenomena laman sosial Facebook dan sehingga kini, terdapat 18 jenis produk, spa dan pusat latihan untuk rakan niaga kami.

Bagi yang masih ragu-ragu nak bertukar angin, jangan takut untuk berubah. Beri peluang pada diri sendiri untuk melihat langit yang lebih biru, rumput yang lebih hijau.

7

1. Merjalankan perniagaan berkaitan perkara yang diminati.
2. Berazam menjalankan perniagaan dengan bersungguh-sungguh dan tidak melalui jalan tengah.
3. Berniat untuk berkongsi manfaat produk dengan orang ramai.
4. Jangan kejar untung semata-mata.
5. Sentiasa ikhlas dalam berniaga dan bertawakal kepada ALLAH.
6. Sentiasa berusaha.
7. Mempertingkatkan diri dan menambahkan perniagaan.
7. Jangan mudah berputus asa sekiranya gagal.