

Headline Fizastore.com Kedai Tudung Internet
Date 26. Jan 2008
Media Title Utusan Malaysia
Section Supplement
Circulation 238082
Readership 833287

Language MALAY
Page No 12a
Article Size 777 cm²
Frequency Daily
Color Full Color



Oleh ZUNAIDAH ZAINON

PERNIAGAAN secara dalam talian telah berkembang sejak kebelakangan ini menjadi salah satu katedah jual beli yang efektif menerusi Internet dan boleh diakses oleh penduduk seluruh dunia.

Antara urus niaga yang sering dijalankan di Internet ialah buku, pelbagai jenis peralatan dan perkhidmatan. Bidang tersebut bukan sahaja dipelopori oleh syarikat-syarikat besar tetapi juga turut disertai oleh individu bagi meningkatkan pendapatan.

Kini, sistem perniagaan itu telah berkembang bukan sahaja di dalam bandar tetapi juga di luar bandar.

Generasi baru Felda yang menyedari tentang kelebihan itu tidak ketinggalan untuk terlibat dalam sistem perniagaan tersebut.

Salah seorang anak peneroka dari Felda Besout 2, Wilayah Trolak, Perak merupakan salah satu contoh menjadikan urusan perniagaan Internet sebahagian daripada menambah pendapatannya.

Malah, kesempatan mengikut suami bertugas di negeri Cik Siti Wan Kembar telah menjadi platform terbaik bagi Norhafizan Wan Pani, 29, menjalankan perniagaan menjual tudung, kraf tangan dan perhiasan wanita menerusi laman web www.fizanstore.com.

Menurut Norhafizan, beliau mula menjual tudung di laman web sejak penghujung 2005 sebelum memperluaskannya kepada beg sulaman reben pelbagai saiz, sarung telefon dan beg.

uncang serta blaus batik lukisan tangan.

"Kebanyakannya pelanggan yang membeli tudung datangnya dari Sabah dan Sarawak kerana harga di sana dua kali ganda lebih mahal berbanding di Semenanjung. Malah ada juga pelanggan dari luar negara seperti Brunei dan Singapura," katanya.

Bagi produk kraf tangan pula, ia bermula pada tahun ini setelah beliau berjaya mempelajari pelbagai teknik sulaman yang juga diperolehi menerusi Internet.

"Rupanya, ada banyak teknik yang boleh dipelajari sekiranya kita bijak melayari Internet. Dengan itu, saya belajar daripada video dan demonstrasi di Internet dan ada juga melalui buku-buku yang dipesan daripada rakan-rakan di luar negara.

"Malah, sejak menjadi ahli MPH, lebih banyak saya berpeluang mendapatkan buku-buku yang dikehendaki pada kadar harga yang rendah," ujar pemegang Bachelor Sains Pembangunan Manusia dari Universiti Putra Malaysia (UPM) ini.

Walaupun memilih untuk bekerja dari rumah, menurut beliau, banyak yang di pelajari sewaktu menuntut di UPM dimanfaatkan untuk membantunya dalam menjalankan perniagaan terutamanya yang melibatkan tekstil.

"Semasa di UPM, saya ada ambil subjek Pakaian dan Tekstil dan memang tak nampak relevannya dengan dunia pekerjaan. Tetapi sekarang, saya sudah nampak faedahnya dan ia memberi saya kelebihan untuk mengenal jenis-jenis tekstil yang sesuai untuk dijual kepada



NORHAFIZAN WAN PANI

pelanggan," katanya yang memperoleh pendapatan bulanan antara RM1,500 hingga RM2,500 bergantung kepada permintaan pelanggan.

Bertuah mendapat sokongan suami tersayang, Syarizal Kamarun Adbar, 35, yang juga berasal dari Felda Jengka 16, Kuantan, Pahang, beliau bercadang untuk membuka kelas bimbingan kepada mereka yang berminat dan memiliki butik sendiri suatu hari nanti.

"Memandangkan anak-anak masih lagi kecil, jadi saya tumpukan kepada menguasai kemahiran sebelum membuka kelas bimbingan khususnya kepada anak-anak peneroka di kampung saya. Insya-Allah, jika diizinkan Tuhan, saya juga berharap untuk membuka butik sendiri. Kalau boleh di kampung sendiri," ujar ibu kepada Aleuya Sofea Nazira, 5, Zulaila Ardinie Nazira, 4 dan Izzaty Qasreena Nazira, 1 tahun.

Justeru, beliau menasihati anak-anak peneroka yang lain agar bijak mencari peluang menjana pendapatan tanpa bergantung sepenuhnya kepada sektor awam atau swasta.

Katanya, Felda kini telah menyediakan banyak kursus dan latihan kemahiran dan seharusnya peluang itu diambil untuk dijadikan sumber pendapatan.

"Jangan hanya berdiam diri di rumah, sebaliknya lakukan sesuatu yang boleh



memberi sumber pendapatan kepada kita dan keluarga. Sebaliknya gunakan kemudahan Internet sebagai saluran terbaik untuk menjana ekonomi," katanya.



SEBAHAGIAN daripada produk sulaman reben yang turut dijual di laman webnya www.fizanstore.com

LAWAK FELDA



Oleh MARO